



**Startuppers, nos deux entités s'associent pour mieux vous accompagner, de votre idée business, jusqu'au design de vos produits et services !!**

## Deux partenaires qui se complètent parfaitement, à votre service.

La mission de Neia : vitaminer votre ambition et booster votre business model, pour faire la différence sur votre marché.

La mission de Sequoia-studio : créer de la valeur à toutes les étapes de votre conception de produits et services, pour booster votre compétitivité.

## La vision que nous partageons sur la création de valeur.

Les premières clés de succès des startups sont de définir un positionnement initial clair, d'offrir des produits et services qui répondent à une vraie demande du marché, à un vrai besoin, de monter un business model efficace et pertinent et une stratégie de réussite.

Neia s'appuie sur l'innovation stratégique pour vous aider à créer de la valeur dans chaque recoin du business model, pour l'améliorer, lui donner plus de force et de sens. Et ainsi, le rendre plus performant, plus durable et bankable. Neia vous accompagne sur votre positionnement global, votre stratégie de lancement, son pilotage et votre business plan.

Sequoia-studio propose du design global pour créer de la valeur et du sens dans l'expérience de vos clients à travers vos produits et services. Nous vous aidons à identifier les besoins réels du marché, à trouver le bon positionnement, la bonne réponse-produit et service, au bon moment, et que celle-ci soit industrialisable dans une enveloppe de coût pertinente.

## Des expertises distinctes et complémentaires pour vous accompagner.

Ensemble, nous renforçons et fiabilisons votre démarche de création d'entreprise. Tant sur la partie business, stratégie, que sur la partie compréhension de vos clients, des consommateurs, et le design de produits et de services innovants, véritablement adaptés à votre marché.

**Nous savons vous apporter un regard à la fois global et spécialisé sur votre projet et répondons ainsi aux questions fondamentales que chaque startupper se pose :**

Pourquoi ce projet ?

Pour quelles missions et valeurs ?

Quel objectif business et comment l'atteindre ?

Pour quelle rentabilité ?

Quelle offre de produit/service, pour quelle expérience client ?

À qui vendre, pour quelle valeur, à combien et comment ?

## Nos expertises se combinent pour vous soutenir dans la réussite de vos projets.

**Du concret, fait pour vous guider et vous faire avancer dans la bonne direction, à chaque étape.**

